

春季近 JASA 営業セミナー開催案内 2019年4月15日

近畿支部長 松本 浩樹
営業WG長 橋本 知宙

会員の皆様には、ますますご清祥のこととお慶び申し上げます。
下記の通り近 JASA 営業セミナーを開催いたしますので、ご案内申し上げます。
今回は株式会社セントリーディング代表取締役の桜井正樹氏に『課題解決型営業を強化する方法～自動化、IOT時代の組込みシステムにおける営業強化』と題してご講演いただきます。
参加ご希望の方は末尾の申込書に必要事項をご記入の上、**5月15日(水)迄**にメールにて事務局へお送り下さい。

記

開催日 2019年5月22日(水) 15:00～17:00
会場 アットビジネスセンター大阪梅田 901号室
<http://abc-kaigishitsu.com/osaka/umeda/access.html>
受講料 無料

講演：「課題解決型営業を強化する方法～自動化、IOT時代の組込みシステムにおける営業強化」
講師：株式会社セントリーディング 代表取締役 桜井正樹氏
概要：組込みシステムの提案営業や課題解決型営業を強化する方法について講演します。
自動化、IOTなどの広がりによる技術と顧客要望の高度化や複雑化、競争激化といった状況では、顧客の要望を聞く営業、製品をアピールする営業ではなく、顧客課題に対する提案力が重要になっています。本セミナーでは、その提案活動を促進する方法をご紹介します。

以上

一般社団法人 **組込みシステム技術協会 近畿支部** 事務局 山下 E-mail : jasa-kinki@jasa.or.jp
JAPAN EMBEDDED SYSTEMS TECHNOLOGY ASSOCIATION TEL : 080-9164-7245 FAX : 020-4664-3205
〒532-0003 大阪市淀川区宮原4丁目1-4 KDX 新大阪ビル 10階 (株)Bee 内

(一社)組込みシステム技術協会近畿支部 事務局宛

春季近 JASA 「営業」セミナー (5/22開催)

申込書 (締切 5/15(水))

会社名	TEL
氏名	所属/役職 E-Mail
氏名	所属/役職 E-Mail
氏名	所属/役職 E-Mail